

Questionnaire de l'Index PREUMS Insider

Le regard de vos confrères : ce que les professionnels de votre ville citent spontanément. Moins de 5 minutes.

Développer une équipe change tout : des revenus récurrents, une trésorerie plus lisible, et la sérénité d'affronter les aléas du marché.

Mais pour attirer les bons profils, encore faut-il exister dans les esprits.

Dans votre secteur, quand un négociateur change d'enseigne ou qu'un confrère cherche à qui déléguer un mandat, qui lui vient à l'esprit ? C'est cette notoriété, jamais mesurée, que ce questionnaire va révéler.

Nous lançons le premier baromètre de la marque employeur des professionnels de l'immobilier. Vous répondez pour votre propre secteur, là où vous connaissez vraiment les gens.

Si vous en avez le temps, nous vous proposerons ensuite les mêmes questions à l'échelle de votre région, puis au niveau national. C'est facultatif.

Important : si aucun nom ne vous vient, écrivez simplement « aucun ». C'est une réponse en soi, et elle compte autant que les autres. Ne laissez rien en blanc.

En échange : vous recevez votre score et les résultats complets en avant-première, avant publication. Vos réponses restent confidentielles, jamais publiées ni attribuées individuellement. 5 minutes.

Pour mesurer la visibilité et la notoriété des professionnels de l'immobilier, nous allons vous poser plusieurs questions. À chaque fois, il vous sera demandé de citer des professionnels.

Vous ne pouvez pas vous citer vous-même. Vous devez citer quelqu'un d'autre.

Si vous faites partie d'un réseau, par exemple Century 21 ou IAD, il vous sera demandé de citer :

- quelqu'un de votre réseau
- puis un professionnel hors de votre réseau

Hors de votre réseau signifie : si vous êtes chez Century 21, vous ne pouvez pas citer quelqu'un qui est aussi chez Century 21.

Sur quelle ville ou quel secteur exercez-vous principalement ?

C'est sur ce secteur que porteront les premières questions. Si vous n'êtes pas sectorisé, indiquez votre zone principale.

Ex : Marseille, ou Marseille 8e et Cassis OBLIGATOIRE

Comment exercez-vous ?

Faites-vous partie d'un réseau ?

Réseau d'agences ou réseau de mandataires.

Lequel ?

Nom du réseau OBLIGATOIRE

Quelle est votre structure ?

Nom de votre agence ou de votre structure OBLIGATOIRE

Depuis combien d'années exercez-vous dans l'immobilier ?

Recrutez-vous ou développez-vous une équipe ?

Les questions qui suivent portent sur votre secteur. Si aucun nom ne vous vient, écrivez « aucun ».

Quels professionnels de votre réseau exerçant sur votre secteur vous viennent spontanément à l'esprit ?

De 1 à 3 noms, dans l'ordre où ils vous viennent. Répondez de mémoire, sans chercher.

1er nom OBLIGATOIRE

2e nom FACULTATIF

3e nom FACULTATIF

Parlons du tout premier nom de votre réseau que vous avez cité. Où et quand l'avez-vous vu ou rencontré pour la première fois ?

Même approximatif : l'année, le contexte, le lieu.

Ex : en 2019, sur une transaction commune. Ou : sur LinkedIn il y a deux ans. OBLIGATOIRE

Et où et quand l'avez-vous vu pour la dernière fois ?

Ex : la semaine dernière, une vidéo sur LinkedIn. Ou : il y a trois ans, à un salon. OBLIGATOIRE

Quels professionnels hors de votre réseau exerçant sur votre secteur vous viennent spontanément à l'esprit ?

De 1 à 3 noms, dans l'ordre où ils vous viennent. Répondez de mémoire, sans chercher.

1er nom OBLIGATOIRE

2e nom (facultatif) FACULTATIF

3e nom (facultatif) FACULTATIF

Parlons du tout premier nom hors de votre réseau que vous avez cité. Où et quand l'avez-vous vu ou rencontré pour la première fois ?

Même approximatif : l'année, le contexte, le lieu.

Ex : en 2019, sur une transaction commune. Ou : sur LinkedIn il y a deux ans. OBLIGATOIRE

Et où et quand l'avez-vous vu pour la dernière fois ?

Ex : la semaine dernière, une vidéo sur LinkedIn. Ou : il y a trois ans, à un salon. OBLIGATOIRE

Et un professionnel mandataire, hors de votre réseau, qui vous viendrait à l'esprit ?

Une personne ou une structure. Si aucun nom ne vous vient, écrivez « aucun ».

Nom de la personne ou de la structure OBLIGATOIRE

Parlons du tout premier nom mandataire que vous avez cité. Où et quand l'avez-vous vu ou rencontré pour la première fois ?

Même approximatif : l'année, le contexte, le lieu.

Ex : en 2019, sur une transaction commune. Ou : sur LinkedIn il y a deux ans. OBLIGATOIRE

Et où et quand l'avez-vous vu pour la dernière fois ?

Ex : la semaine dernière, une vidéo sur LinkedIn. Ou : il y a trois ans, à un salon. OBLIGATOIRE

Et une agence, hors de votre réseau, qui vous viendrait à l'esprit ?

Une personne ou une structure. Si aucun nom ne vous vient, écrivez « aucun ».

Nom de la personne ou de la structure OBLIGATOIRE

Parlons du tout premier nom d'agence que vous avez cité. Où et quand l'avez-vous vu ou rencontré pour la première fois ?

Même approximatif : l'année, le contexte, le lieu.

Ex : en 2019, sur une transaction commune. Ou : sur LinkedIn il y a deux ans. OBLIGATOIRE

Et où et quand l'avez-vous vu pour la dernière fois ?

Ex : la semaine dernière, une vidéo sur LinkedIn. Ou : il y a trois ans, à un salon. OBLIGATOIRE

Un ami quitte son travail et se reconvertit dans l'immobilier sur votre secteur. Chez qui lui conseillez-vous d'aller, au sein de votre réseau ? (Vous ne pouvez pas vous citer : vous devez citer quelqu'un d'autre.)

Une personne ou une structure.

Nom, ou « aucun » OBLIGATOIRE

Pourquoi ce choix plutôt qu'un autre ?

Votre justification, si vous le souhaitez. FACULTATIF

Et hors de votre réseau ?

Nom, ou « aucun » OBLIGATOIRE

Pourquoi ce choix plutôt qu'un autre ?

Votre justification, si vous le souhaitez. FACULTATIF

Et si vous deviez recommander un mandataire, hors de votre réseau ? (Vous ne pouvez pas vous citer : vous devez citer quelqu'un d'autre.)

Une personne ou une structure. Si aucun nom ne vous vient, écrivez « aucun ».

Nom du mandataire OBLIGATOIRE

Pourquoi ce choix plutôt qu'un autre ?

Votre justification, si vous le souhaitez. FACULTATIF

Et si vous deviez recommander une agence, hors de votre réseau ? (Vous ne pouvez pas vous citer : vous devez citer quelqu'un d'autre.)

Une personne ou une structure. Si aucun nom ne vous vient, écrivez « aucun ».

Nom de l'agence OBLIGATOIRE

Pourquoi ce choix plutôt qu'un autre ?

Votre justification, si vous le souhaitez. FACULTATIF

Demain, vous devez déléguer un mandat sur votre secteur parce que vous ne pouvez pas vous en occuper. À qui le confiez-vous au sein de votre réseau ?

Nom, ou « aucun » OBLIGATOIRE

Pourquoi ce choix plutôt qu'un autre ?

Votre justification, si vous le souhaitez. FACULTATIF

Et hors de votre réseau ?

Nom, ou « aucun » OBLIGATOIRE

Pourquoi ce choix plutôt qu'un autre ?

Votre justification, si vous le souhaitez. FACULTATIF

Et si vous deviez recommander un mandataire, hors de votre réseau ? (Vous ne pouvez pas vous citer : vous devez citer quelqu'un d'autre.)

Une personne ou une structure. Si aucun nom ne vous vient, écrivez « aucun ».

Nom du mandataire OBLIGATOIRE

Pourquoi ce choix plutôt qu'un autre ?

Votre justification, si vous le souhaitez. FACULTATIF

Et si vous deviez recommander une agence, hors de votre réseau ? (Vous ne pouvez pas vous citer : vous devez citer quelqu'un d'autre.)

Une personne ou une structure. Si aucun nom ne vous vient, écrivez « aucun ».

Nom de l'agence OBLIGATOIRE

Pourquoi ce choix plutôt qu'un autre ?

Votre justification, si vous le souhaitez. FACULTATIF

Votre prénom et nom

Prénom et nom OBLIGATOIRE

Votre email professionnel

C'est à cette adresse que vous recevrez votre score et les résultats en avant-première. Les adresses personnelles (Gmail, Orange, Hotmail...) ne sont pas comptabilisées. Seules les adresses au nom de votre agence ou de votre réseau sont prises en compte : c'est le seul moyen de vérifier que chaque répondant est bien un professionnel, et d'empêcher qu'on vote plusieurs fois ou qu'on gonfle un classement. Sans cela, le baromètre ne vaudrait rien.

prenom.nom@votre-enseigne.fr OBLIGATOIRE

Il nous reste deux séries de questions, plus courtes, et totalement facultatives. Elles servent à mesurer qui rayonne au-delà de son propre secteur, ce qui compte pour le partage d'affaires et le recrutement entre régions.

Accepteriez-vous de répondre aux mêmes questions à l'échelle de votre région ?

Une minute de plus.

Quels professionnels de l'immobilier de votre région, hors de votre secteur, vous viennent spontanément à l'esprit ?

De 1 à 3 noms. Si aucun ne vous vient, écrivez « aucun ».

1er nom OBLIGATOIRE

2e nom (facultatif) FACULTATIF

3e nom (facultatif) FACULTATIF

Un ami se reconvertit dans l'immobilier quelque part dans votre région. Chez qui lui conseillez-vous d'aller ? (Vous ne pouvez pas vous citer : vous devez citer quelqu'un d'autre.)

Nom, ou « aucun » OBLIGATOIRE

Vous devez déléguer un mandat ailleurs dans votre région. À qui le confiez-vous ?

Nom, ou « aucun » OBLIGATOIRE

Accepteriez-vous de répondre aux mêmes questions au niveau national ?

Une minute de plus, et c'est la dernière.

Quels professionnels de l'immobilier en France, hors de votre région, vous viennent spontanément à l'esprit ?

Autant de noms que vous le souhaitez. Pour chaque nom, précisez la ville. Si aucun ne vous vient, écrivez « aucun ».

Nom + ville, un par ligne OBLIGATOIRE

Hors de votre région, quel professionnel en France conseilleriez-vous à un ami qui se reconvertisse dans l'immobilier ? (Vous ne pouvez pas vous citer : vous devez citer quelqu'un d'autre.)

Nom + ville, un par ligne OBLIGATOIRE

Vous devez déléguer un mandat dans une autre région. À quel professionnel en France le confieriez-vous ?

Nom + ville, un par ligne OBLIGATOIRE

Vous recevrez votre score et les résultats complets avant tout le monde. Certains noms vont surprendre, d'autres vont manquer à l'appel, et c'est souvent le plus intéressant. D'ici là, une chose peut tout changer : le baromètre ne vaut que par le nombre de professionnels qui y répondent, et votre secteur ne sera publié que lorsque assez de confrères auront participé. Envoyez le lien à deux confrères. Ceux qui connaissent vraiment la place.

Si vous avez trouvé ce questionnaire intéressant, envoyez-le à des confrères. Plus il y aura de participants, plus les résultats seront fiables dans votre ville.

Lien à partager : <https://tally.so/r/eqXR0l>